



## **Grupa Mangata z 37 proc. wzrostem przychodów i rekordowym poziomem zysku netto**

**Mangata Holding, polska grupa przemysłowa, działająca w segmentach produkcji: podzespołów dla motoryzacji i komponentów, armatury i automatyki przemysłowej oraz elementów złącznych, po trzech kwartałach 2022 roku zaraportowała 799,2 mln zł skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży, co stanowi 36,8% wzrost w porównaniu do analogicznego okresu w 2021 r. Najwyższą dynamikę wzrostu przychodów ze sprzedaży odnotował segment Elementów złącznych osiągając wartość 187,3 mln zł, co stanowi 60,8% wzrost rdr. Po trzech kwartałach br. Grupa osiągnęła rentowność brutto ze sprzedaży na poziomie 24,5%. Wysoki poziom sprzedaży przełożył się na osiągnięcie 133,9 mln zł EBITDA (wzrost 34,2% rdr.) oraz skonsolidowany zysk netto w wysokości 81,3 mln zł (wzrost o 43,1%), co stanowi najwyższy poziom w historii Grupy.**

*- W trzecim kwartale bieżącego roku zintensyfikowaliśmy działania mające na celu rozwój skali naszej działalności oraz dywersyfikację geograficzną. Pomimo nadal niepewnego i niezwykle zmiennego otoczenia rynkowego, Grupa wypracowała kolejne rekordowe wyniki. W tym roku każdy z kwartałów przychodowo przekroczył poziom 260 mln zł. W takim otoczeniu trudno prognozować konkretne poziomy sprzedażowe ale zgodnie z wcześniejszymi przewidywaniami zmierzamy do przekroczenia 1 mld zł. Wysoki poziom sprzedaży przekłada się także na rekordowe zyski. Relatywnie słaby złoty wspierał marżę na sprzedaży eksportowej oraz korzystnie wpłynął na wycenę rozrachunków handlowych. Natomiast w dłuższej perspektywie na popyt rynkowy we wszystkich segmentach operacyjnych Grupy wpłynąć mogą sygnały o spowolnieniu gospodarczym. Jednak na ten moment nie dostrzegamy znaczących spadków w portfelach zamówień klientów.* - powiedział Leszek Jurasz, prezes zarządu Mangata Holding SA.

Podobnie jak w poprzednich kwartałach tego roku Grupa Mangata wypracowała wzrost przychodów we wszystkich trzech kluczowych segmentach działalności. Największy przychodowo segment podzespołów dla motoryzacji i komponentów odnotował wzrost przychodów ze sprzedaży na poziomie 31,4% (z 344,4 mln zł do wartości 452,7 mln zł obecnie). W segmencie elementów złącznych przychody ze sprzedaży wyniosły ponad 187,3 mln zł, co stanowiło wzrost o 60,8% rdr. Natomiast segment armatury i automatyki przemysłowej odnotował przychody ze sprzedaży na poziomie 157,6 mln zł, co stanowi wzrost o ok. 29%.

Pomimo nadal niepewnej sytuacji w branży automotive segment Podzespołów do motoryzacji i komponentów zanotował znaczący wzrost przychodów. Przyrost przychodów dotyczył wyrobów zarówno do pojazdów dostawczych i ciężarowych, jak i samochodów osobowych. Sytuacja rynkowa w tym segmencie stopniowo ulegała poprawie od 2021 roku. Wzrost w branży automotive nadal narażony jest na wahania wynikające z ograniczonej dostępności komponentów elektronicznych. Natomiast sukcesywnie wdrażana dywersyfikacja branżowa spółek segmentu Podzespołów do motoryzacji i komponentów wspiera rozwój sprzedaży poza branżę automotive.

W segmencie Elementów Złącznych wsparciem znacznego wzrostu przychodów ze sprzedaży były zarówno wyższe ceny materiałów (indeksacje cenowe), jak również ograniczenie importu do Europy wyrobów z Chin



(cła antydumpingowe) i wysoki poziom popytu rynkowego wspierające wolumenowy wzrost sprzedaży. Po trzech kwartałach 2022 odnotowano wzrost zapotrzebowania na wyroby dla branży górniczej ze względu na ożywienie w tym sektorze (wzrost zapotrzebowania na surowiec krajowy). Segment Elementów Złącznych dysponuje wysokim poziomem portfela zamówień na kolejne miesiące.

W segmencie Automatyki przemysłowej i Armatury sytuacja rynkowa jest stabilna - pomimo ograniczenia sprzedaży na rynki Rosji, Białorusi i Ukrainy. Wysoki poziom dywersyfikacji produktowej oraz geograficznej wspiera możliwości rozwoju alternatywnych kierunków sprzedaży. Grupa dysponuje dobrym portfelem zamówień na kolejne miesiące 2022 roku. Dynamiczny wzrost cen kluczowych surowców oraz materiałów przenoszony był sukcesywnie na kontrakty sprzedażowe z klientami.

### **Stabilna finansowo Grupa**

Sytuacja finansowa Grupy pozwala wspierać strategię jej rozwoju zarówno w scenariuszu rozwoju mocy produkcyjnych jak również poprzez ewentualne akwizycje. Grupa dysponuje zarówno gotówką, jak i otwartymi liniami kredytowymi, co świadczy o wysokiej elastyczności finansowej.

W trzecim kwartale br. Mangata Holding wraz ze spółkami Grupy zawarły aneks do umowy kredytowej zwiększający limit finansowania do kwoty 60 mln zł (umowa cash pool) i przedłużając okres jego udostępnienia do końca sierpnia 2024 roku. W drugiej połowie 2022 roku Spółki z Grupy podpisały szereg aneksów do umów kredytowych mających za zadanie zabezpieczenie finansowania. Znacząca część zobowiązań odsetkowych od kredytów w Euro została zabezpieczona stałą stopą procentową – instrument pochodny IRS.

*- Obecnie działamy w bardzo zmiennym otoczeniu gospodarczym, co dodatkowo zwiększa wagę stabilności finansowej Grupy. W ostatnim czasie podjęliśmy działania, które to bezpieczeństwo odpowiednio wzmocnią i jednocześnie skutecznie zabezpieczą średnio- i długoterminowe finansowanie naszych inwestycji oraz bieżącą działalność spółek z Grupy. Chciałbym przy tej okazji zapewnić, że Mangata Holding jest stabilna finansowo i przygotowana na ewentualne „perturbacje” w otoczeniu makroekonomicznym. – powiedział Kazimierz Przełomski, Wiceprezes Zarządu i Dyrektor Finansowy Mangata Holding SA.*

### **Praca na rynku akwizycji**

Pomimo, że rynek nie sprzyja realizacji przejęć, Mangata Holding prowadzi intensywne prace w tym zakresie poszukując podmiotów, które mogłyby wzmocnić łańcuch dostaw w segmentach działalności Grupy lub ją dywersyfikować produktowo i geograficznie.

*- Analizujemy systematycznie projekty, które otrzymujemy od doradców, ale również samodzielnie poszukujemy celów potencjalnych przejęć. W minionym okresie przygotowaliśmy przegląd konkurencji rynkowej pod względem porównania z naszymi podmiotami. Wyniki pokazały, że wyglądamy na tle konkurencji całkiem dobrze, więc zakładamy, że nasz model biznesowy jest dobry i w związku z tym, przy akwizycji, będziemy mogli dodać określoną wymierną wartość – powiedział Michał Zawisza, Wiceprezes Zarządu i Dyrektor ds. Strategii i M&A, Mangata Holding SA.*

Mangata Holding tworzy holding kapitałowy skupiający podmioty branży metalowej działające w segmentach operacyjnych: podzespołów dla motoryzacji i komponentów (spółki: Kuźnia, MCS oraz Masterform), armatury



i automatyki przemysłowej (Zetkama, Zetkama R&D), elementów złącznych (Śrubena) oraz działalności pozaprodukcyjnej (Zetkama Nieruchomości). Produkty z Grupy Mangata trafiają do 75 rynków na całym świecie. Poza Polską (248,3 mln zł po trzech kwartałach br.), głównymi kierunkami sprzedaży wśród krajów Unii Europejskiej są Niemcy, Finlandia oraz Czechy. W gronie kluczowych rynków pozostają również klienci z USA oraz Szwajcarii.

####

**Dodatkowych informacji udzielają:**

**Katarzyna Kopytowska**

Dyrektor Biura Zarządu

MANGATA HOLDING S.A.

[k.kopytowska@mangata.com.pl](mailto:k.kopytowska@mangata.com.pl)

+48 606 100 698

**Kontakt dla mediów:**

**Tomasz Gutowski**

InnerValue Investor Relations

[t.gutowski@innervalue.pl](mailto:t.gutowski@innervalue.pl)

+48 794 444 574

**Piotr Murjas**

InnerValue Investor Relations

[p.murjas@innervalue.pl](mailto:p.murjas@innervalue.pl)

+48 534 840 730

**Witold Nieć**

InnerValue Investor Relations

[w.niec@innervalue.pl](mailto:w.niec@innervalue.pl)

+48 517 735 760

**O Spółce:**

Mangata Holding SA jest podmiotem notowanym na GPW w Warszawie. Tworzy Holding kapitałowy skupiający podmioty branży metalowej działające w segmentach operacyjnych: podzespołów dla motoryzacji i komponentów (spółki: Kuźnia, MCS oraz Masterform), armatury i automatyki przemysłowej (Zetkama, Zetkama R&D), elementów złącznych (Śrubena) oraz działalności pozaprodukcyjnej (Zetkama Nieruchomości).

W najbliższych latach Spółka planuje dalszą integrację podmiotów tworzących Grupę, rozszerzenie portfela produktowego, wzrost organiczny oraz przemyślane akwizycje. Pozwoli to na dywersyfikację oferowanych produktów oraz pozyskanie nowych kontrahentów, co znajdzie bezpośrednie przełożenie na wzrost wartości Mangata Holding SA.

Więcej informacji o Mangata Holding: [www.mangata.com.pl](http://www.mangata.com.pl)